

Prioritario il consolidamento dei rapporti con i fornitori premium brand

Dibenedetto Barletta



La ditta Michele Dibenedetto Sas nasce nel 1964 come officina di riparazione, fondata da Michele Dibenedetto. Arrivata oggi con successo alla terza generazione, è un'azienda leader nella distribuzione e commercializzazione di ricambi e pneumatici per autobus, veicoli industriali pesanti e leggeri. Gli impianti si estendono su una superficie di 10.000 mq, di cui 4.150 coperti e composti di tre capannoni: due destinati ad officine e uno a magazzino ricambi con annessi uffici. L'azienda è caratterizzata da un'organizzazione estremamente flessibile, agile e dinamica; impegna 52 addetti con capacità tecnologiche di elevato livello professionale e qualitativo, guidati con abilità e competenza dai due Amministratori a cui sono affidate la Direzione Tecnica e la Direzione Commerciale. Il lavoro viene svolto presso due sedi distinte



Savino Dibenedetto, Amministratore di Dibenedetto

e separate: una è dedicata alla distribuzione di ricambi e pneumatici, l'altra si occupa dell'assistenza, della riparazione e della revisione di qualsiasi mezzo commerciale.

DINAMICA DELL'AZIENDA NELL'ANNO DELLA PANDEMIA DA COVID-19

"In un anno complicato come il 2020, segnato dalla pandemia e da una profonda crisi economica, ci riteniamo soddisfatti dei risultati ottenuti: siamo riusciti a raggiungere con tutti i nostri fornitori i target previsti e siamo stati in grado di aggiungere nuove linee di prodotti alla gamma DBN Spare Parts, incrementando il nostro sell out del 60% e sviluppando un fatturato di quasi 10 milioni di euro - sostiene Savino Dibenedetto, Amministratore - Siamo inoltre orgogliosi di costruire relazioni quotidiane e solide con clienti in tutto il mondo, lavorando intensamente per garantire i migliori prodotti sul mercato, siano essi originali oppure aftermarket".

PROSPETTIVE E PROGETTI DEL 2021

Per l'azienda pugliese uno dei primi impegni del 2021 sarà il consolidamento dei rapporti con i fornitori premium brand nazionali ed internazionali. "Il nostro obiettivo primario è soddisfare le esigenze di ciascuno dei nostri singoli clienti, offrendo loro un servizio dedicato pre e post vendita molto efficiente e professionale", dice ancora Savino Dibenedetto.

PLUS OFFERTI DAL CONSORZIO PDA

"Grazie all'appartenenza al consorzio PDA, la Dibenedetto Sas riesce ad avere un contatto diretto con i produttori leader nel mercato dei ricambi, sia a livello italiano che internazionale - spiega Savino - Questo ci permette di instaurare collaborazioni pluriennali, ottenere condizioni competitive e di avere un accesso immediato a tutte le novità del settore. Per questo motivo siamo in grado di offrire al cliente finale la garanzia più completa sul prodotto acquistato, assicurando sempre il corretto rapporto qualità-prezzo".