

Un ventennale festeggiato con nuovi investimenti in azienda

Corim Casoria (NA)

La Corim Srl è stata fondata a Casoria (NA) nel 2000 da Giancarlo Di Cicco, unico titolare. L'azienda ha mosso i primi passi nel mercato dei ricambi per veicoli industriali, distribuendo principalmente materiali per impianti frenanti e diventando in breve tempo un importante punto di riferimento per il mercato del Sud Italia. Dopo 20 anni di attività, oggi l'azienda partenopea commercializza oltre 40 marchi di ricambi per veicoli industriali, rimorchi ed autobus, movimentando più di 30.000 codici con una vasta gamma che ricopre l'universo truck, partendo dal motore per arrivare alle attrezzature. Negli anni, alla sede centrale di Casoria - che copre una superficie di 3.000 mq distribuiti su più livelli e 300 mq adibiti ad uffici - si sono aggiunte anche le filiali di Modugno (Bari), Gioia Tauro (Reggio Calabria), Pagani (Salerno) e per ultima quella di Calenzano (Firenze).



DINAMICA DELL'AZIENDA NELL'ANNO DELLA PANDEMIA DA COVID-19

“Il 2020 può ritenersi un anno positivo per la nostra azienda, che ha potuto chiudere con un incremento di fatturato rispetto all'anno precedente nonostante le difficoltà causate dalla pandemia - spiega Angelo Spanò, Responsabile Acquisti - Date le restrizioni dovute alle misure antiCovid non è stato possibile festeggiare in modo tradizionale l'importante traguardo di 20 anni di attività. Abbiamo quindi deciso di dirottare il budget ed investire nella nostra struttura rinnovando il parco macchine, gli uffici, il magazzino e concludendo con un restyling del nostro logo aziendale”.

PROSPETTIVE E PROGETTI DEL 2021

Il 2021 sarà un anno con diverse ed importanti novità per la Corim: è in programmazione, infatti, l'apertura di nuove sedi e ci saranno



Angelo Spanò, Responsabile Acquisti di Corim

importanti investimenti per l'inserimento di nuovi magazzini verticali automatizzati che passeranno dalle attuali 6 unità a 10. A seguito di questi ampliamenti, si prevede anche di aumentare il personale dipendente. “In un periodo di difficoltà come questo, potere aumentare l'organico è per noi motivo di grande orgoglio”, afferma ancora Spanò.

PLUS OFFERTI DAL CONSORZIO PDA

“Abbiamo deciso di fare parte del Consorzio PDA - racconta il Responsabile Acquisti - perché condividiamo i valori e gli obiettivi dei soci, tutte aziende di spicco nell'ambito dell'aftermarket italiano. Inoltre questa partecipazione ci ha garantito maggiore visibilità, sia nel panorama nazionale che in quello internazionale, garantendoci l'accesso ai migliori marchi presenti sul mercato”.

